

Pelatihan Inventory Management and Selling System (IMASS) dalam Meningkatkan Analisis Penjualan di UMKM Kota Pekalongan

**Budi Nugraha*¹, Aria Elshifa², Farikhul Muafiq³,
Muhammad Khoirul Ulum⁴, Fatkhin Jazilati⁵**

¹²³⁴⁵*Institut Teknologi dan Sains Nahdlatul Ulama Pekalongan*

*Korespondensi: *budinugraha965@gmail.com*

Abstrak

Tujuan program Pengabdian Kepada Masyarakat (PKM) ini adalah memberikan pengetahuan dan keterampilan mengenai penggunaan Dashboard *Inventory Management and Selling System* (IMASS). Target khusus yaitu memberikan pengetahuan dan keterampilan kepada pelaku UMKM dalam administrasi penjualan untuk dapat melakukan analisis penjualan. Kegiatan ini bermitra dengan Dinas Perdagangan, Koperasi dan Usaha Kecil Menengah Kota Pekalongan. Pengabdian pelatihan ini akan diikuti oleh 20 sampai dengan 30 peserta pelaku UMKM. Kegiatan Pelatihan IMASS dalam Meningkatkan Analisis Penjualan di UMKM merupakan komitmen dari tim pengabdian untuk pengembangan UMKM, khususnya UMKM Kedungwuni Kabupaten Pekalongan karena organisasi ini mempunyai peranan penting memberikan stimulasi terbaik kepada para calon generasi penerus bangsa. Metode yang digunakan dalam kegiatan pengabdian kepada masyarakat yakni ceramah, tutorial serta diskusi. Target luaran program ini adalah jurnal pengabdian masyarakat pada ITS NU Pekalongan.

Kata Kunci : *UMKM, Penjualan, Stok Barang*

Pendahuluan

Kedudukan teknologi data sangat berarti dalam pertumbuhan dunia bisnis. Dengan teknologi data, informasi serta data yang dibutuhkan industri bisa diperoleh tanpa membutuhkan waktu yang lama (Sari, 2018). Dikala ini, pertumbuhan teknologi yang spesialnya di bidang teknologi data sudah tumbuh terus menjadi pesat. Dunia data dikala ini seolah tidak dapat terlepas dari teknologi. Produk dari teknologi adalah sistem informasi sangat dibutuhkan dalam segala bidang.

Pemanfaatan *Microsoft Excel* dewasa ini telah sangat lazim digunakan dalam kehidupan sehari-hari, khususnya dalam berbagai aktivitas bisnis, pendidikan dan lain-lain. Aplikasi *Microsoft Excel* merupakan sarana untuk menyampaikan informasi yang sangat digunakan oleh berbagai kalangan (Syah & Putra, 2022).

Sistem merupakan sesuatu rangkaian yang terdiri dari 2 ataupun lebih komponen yang silih berhubungan serta silih berhubungan satu sama lain buat menggapai tujuan dimana sistem umumnya dibagi dalam sub sistem yang lebih kecil yang menunjang sistem yang lebih besar (Syah and Putra 2022). Data merupakan informasi yang sudah dikelola serta diproses buat membagikan makna serta membetulkan proses pengambilan keputusan. Administrasi kerap dimengerti berasal dari Bahasa Belanda ialah "*administrate*" yang meliputi aktivitas pembukuan ringan, mencatat, mengetik, menyurat, serta sebagainya yang bertabiat teknis ketatausahaan (Chusminah, Haryati, and Nelfianti 2019). Penjualan ialah proses akhir dari aktivitas pemasaran, sebab dari proses ini

terdapat penetapan harga, serah terima benda serta terdapatnya pembayaran yang disepakati oleh penjual serta pembeli. Benda ataupun produk ialah seluruh suatu yang bisa ditawarkan penjual baik berwujud ataupun tidak berwujud yang diterima oleh konsumen supaya bisa memuaskan kemauan ataupun kebutuhan konsumen (Purbasari, 2020).

Aplikasi perkantoran seperti *excel* bermanfaat diberbagai bidang kehidupan seperti mendukung semua pekerjaan administratif, mendukung pekerjaan sehari-hari menjadi lebih baik (Lenawati, Setiawan, and Pamungkas 2019). Aplikasi *microsoft excel* memiliki fitur kalkulasi dan pembuatan grafik dengan menggunakan strategi pemasaran *Microsoft* yang agresif, menjadikan *Microsoft Excel* sebagai salah satu program komputer yang populer digunakan di dalam komputer mikro hingga saat ini. Bahkan, saat ini program ini merupakan program *spreadsheet* paling banyak digunakan oleh banyak pihak. Fungsi utama program *Microsoft Excel* adalah sebagai aplikasi atau *software* pengolah angka (Herman et al. 2021).

Keadaan dilapangan pemanfaatan sistem dalam menunjang kemajuan bidang bisnis masih kurang. Pada umumnya Usaha Kecil serta Menengah (UKM) masih memakai data penjualan secara manual. Dalam keadaan tersebut, UKM hendak hadapi kesusahan dalam meningkatkan usahanya (Agus Dwi, Danis Imas, 2920). Solusi alternatif khususnya bagi pedagang buku dalam menyelesaikan perhitungan harga pokok penjualan secara efektif dan efisien dengan menggunakan aplikasi berbasis *Microsoft Excel Macro* dengan *Visual Basic Application* (VBA). VBA merupakan sebuah fungsi tambahan yang terdapat pada beberapa program *Microsoft Office*. Seperti pada *Microsoft Excel, Microsoft Word, Microsoft Power point, dan Microsoft Access* (Mn et al., 2022).

Penggunaan sistem informasi yang terkomputerisasi merupakan salah satu faktor penunjang kemajuan perusahaan, namun masih terdapat perusahaan dagang yang belum menggunakan sistem informasi yang terkomputerisasi dalam mencatat transaksi keuangannya atau bahkan belum memiliki sistem informasi (Hamise, Maharibe, and Lintong 2020). Faktor yang menyebabkan perusahaan dagang menggunakan sistem informasi manual atau tidak memiliki sistem informasi antara lain, biaya sistem yang tergolong mahal, perlu menggunakan tenaga ahli jika pelaku usaha tidak mampu mengoperasikan sistem, dan tingkat kesadaran pelaku usaha akan pentingnya mencatat transaksi keuangan menggunakan sistem terkomputerisasi, akibatnya pengolahan data menjadi informasi berupa laporan membutuhkan waktu yang lama karena perlu menjumlahkan nominal setiap transaksi secara manual menggunakan kalkulator (Tinggi and Ekonomi 2017). Oleh karena itu, diperlukan adanya pengembangan sistem terkomputerisasi yang dapat mengolah data transaksi pembelian dan penjualan serta menghitung persediaan barang dagang menjadi informasi secara akurat dan aktual.

Berdasarkan analisis situasi yang dihadapi oleh mitra, sangat diperlukan sistem sebagai media untuk membantu apotek dalam meningkatkan proses bisnis agar lebih optimal. Apotek membutuhkan bantuan teknologi informasi sebagai media dalam melakukan pencatatan yang diperlukan baik pada aktivitas penjualan maupun pembelian. Serta apotek membutuhkan teknologi informasi yang dapat menyediakan informasi yang dibutuhkan secara *real time*. Sehingga dapat meningkatkan proses bisnis mereka guna menghadapi persaingan yang ada saat ini. Melihat dari dinamika yang diapaparkan diatas sehingga dipandang perlu dilaksanakan: “Pelatihan *Inventory Management and Selling System* (IMASS) dalam Meningkatkan Analisis Penjualan UMKM di Kota Pekalongan

Metode

Mencapai tujuan yang telah dirumuskan sebelumnya, pelaksanaan pengabdian masyarakat ini dilakukan dalam beberapa langkah yang melibatkan metode penelitian lapangan berupa:

1. Identifikasi masalah yang dilakukan sebagai langkah awal untuk merumuskan apa saja yang akan dijadikan bahan dan materi pelatihan dalam kegiatan pengabdian ini.
2. Melakukan survei lapangan Dinas Perdagangan, Koperasi dan Usaha Kecil Menengah Kota Pekalongan sebagai tempat dilaksanakannya kegiatan. Kemudian melakukan proses wawancara dan diskusi dengan pihak perangkat desa untuk identifikasi permasalahan.
3. Penelitian pustaka untuk acuan materi yang digunakan selama kegiatan pengabdian ini.
4. Melakukan perancangan sistem yang dapat mengatasi permasalahan yang dialami oleh mitra dengan menggunakan Dashboard.
5. Implementasi Kegiatan Pengabdian.

Hasil dan Pembahasan

Tersedia dua komponen penting dalam mengelola bisnis yang berkaitan dengan produk atau layanan yang ditawarkan: sistem stok barang dan laporan penjualan. Kedua elemen ini memainkan peran yang signifikan dalam mengatur operasional perusahaan.

Sistem stok barang merupakan mekanisme yang memungkinkan perusahaan untuk memantau ketersediaan barang dalam persediaan. Dalam konteks ritel dan perdagangan, hal ini memungkinkan pengelola bisnis untuk memenuhi permintaan pelanggan dengan efisien. Sistem ini berfungsi sebagai dasar dalam menjaga stok agar tidak terlalu banyak atau terlalu sedikit. Dengan melakukan pemantauan yang tepat, perusahaan dapat menghindari kerugian akibat kekurangan persediaan atau pengeluaran berlebih untuk barang yang tidak diperlukan.

Laporan penjualan, di sisi lain, mencatat dan menganalisis pendapatan yang dihasilkan dari penjualan selama periode waktu tertentu. Laporan ini memberikan gambaran tentang kinerja bisnis dari segi pendapatan. Dengan menganalisis tren penjualan dari waktu ke waktu, perusahaan dapat mengidentifikasi produk atau layanan yang paling diminati oleh pelanggan. Informasi dari laporan penjualan juga membantu dalam perencanaan keuangan, pengambilan keputusan investasi, dan evaluasi strategi pemasaran.

Keduanya, sistem stok barang dan laporan penjualan, memiliki peran penting dalam perencanaan dan pengelolaan bisnis secara keseluruhan. Sistem stok barang memastikan ketersediaan yang tepat dari produk atau layanan, sementara laporan penjualan memberikan pandangan holistik tentang kinerja bisnis dan menjadi landasan dalam mengambil langkah-langkah strategis ke depan. Dengan menggunakan informasi dari kedua sistem ini, pengambilan keputusan yang lebih baik dan pemahaman yang lebih mendalam tentang dinamika bisnis dapat dihasilkan.

Adapun gambaran dari menu yang ada dalam *Inventory Management and Selling System* (IMASS) sebagai berikut:

Gambar 1
Dashboard IMASS



Sumber : Penulis 2023

Gambar 2
Database IMASS

| DATA PENJUALAN | | | | | | | | | |
|---------------------------------------|-------|---------------|-------------------|----------|------------|--------|-------------|------------|--------------|
| INPUT DATA | | | | | | | | | |
| Hari Ini : 24 January 2023 | | | | | | | | | |
| Penjualan Hari Ini (Pcs) : 5 | | | | | | | | | |
| Stok Barang Tersedia (Date) | | | | | | | | | |
| Keuntungan Hari Ini (Rp) : 175.000,00 | | | | | | | | | |
| Tanggal Transaksi | Tahun | Jenis Produk | Nama Produk | Quantity | Harga Jual | Diskon | Harga Total | Keuntungan | |
| 01/01/2023 | 2023 | MUSLIM WANITA | KAPTAN | 4 | 105.000,00 | - | 420.000 | Rp | 140.000,00 |
| 02/01/2023 | 2023 | MUSLIM WANITA | ABAYA A LINE | 7 | 110.000,00 | - | 770.000 | Rp | 245.000,00 |
| 03/01/2023 | 2023 | MUSLIM WANITA | GAMIS MOTIF BUNGA | 15 | 110.000,00 | - | 1.650.000 | Rp | 525.000,00 |
| 04/01/2023 | 2023 | MUSLIM ANAK | GAMIS ANAK T2 | 8 | 85.000,00 | - | 760.000 | Rp | 280.000,00 |
| 05/01/2023 | 2023 | MUSLIM WANITA | KAPTAN | 50 | 105.000,00 | - | 5.250.000 | Rp | 1.750.000,00 |
| 06/01/2023 | 2023 | MUSLIM ANAK | KOKO KURTA | 25 | 85.000,00 | - | 2.125.000 | Rp | 875.000,00 |
| 07/01/2023 | 2023 | MUSLIM WANITA | KAPTAN | 25 | 105.000,00 | - | 2.625.000 | Rp | 875.000,00 |
| 08/01/2023 | 2023 | MUSLIM WANITA | ABAYA A LINE | 25 | 110.000,00 | - | 2.750.000 | Rp | 875.000,00 |
| 09/01/2023 | 2023 | MUSLIM WANITA | GAMIS MOTIF BUNGA | 25 | 110.000,00 | - | 2.800.000 | Rp | 910.000,00 |
| 10/01/2023 | 2023 | MUSLIM ANAK | GAMIS ANAK T2 | 27 | 95.000,00 | - | 2.565.000 | Rp | 945.000,00 |
| 11/01/2023 | 2023 | MUSLIM WANITA | KAPTAN | 28 | 105.000,00 | - | 2.940.000 | Rp | 980.000,00 |
| 12/01/2023 | 2023 | MUSLIM PRIA | KOKO KURTA | 29 | 85.000,00 | - | 2.465.000 | Rp | 1.015.000,00 |
| 13/01/2023 | 2023 | MUSLIM PRIA | KOKO KURTA | 30 | 85.000,00 | - | 2.550.000 | Rp | 1.050.000,00 |
| 14/01/2023 | 2023 | MUSLIM ANAK | KOKO KURTA KIDS | 31 | 75.000,00 | - | 2.325.000 | Rp | 1.085.000,00 |
| 15/01/2023 | 2023 | MUSLIM WANITA | GAMIS BUKHAT | 32 | 110.000,00 | - | 3.520.000 | Rp | 1.130.000,00 |
| 16/01/2023 | 2023 | MUSLIM PRIA | KOKO NY PANJANG | 33 | 90.000,00 | - | 2.970.000 | Rp | 1.155.000,00 |
| 17/01/2023 | 2023 | MUSLIM WANITA | ABAYA UMBRELLA | 33 | 105.000,00 | - | 3.465.000 | Rp | 1.155.000,00 |
| 18/01/2023 | 2023 | MUSLIM WANITA | GAMIS MOTIF BUNGA | 33 | 110.000,00 | - | 3.630.000 | Rp | 1.155.000,00 |
| 19/01/2023 | 2023 | MUSLIM ANAK | GAMIS ANAK T2 | 33 | 95.000,00 | - | 3.135.000 | Rp | 1.155.000,00 |
| 20/01/2023 | 2023 | MUSLIM ANAK | KOKO PANJANG ANAK | 37 | 80.000,00 | - | 2.960.000 | Rp | 1.295.000,00 |
| 21/01/2023 | 2023 | MUSLIM PRIA | KOKO BATIK DEWASA | 38 | 90.000,00 | - | 3.420.000 | Rp | 1.330.000,00 |

Sumber : Penulis 2023

Kegiatan pengabdian masyarakat ini diakhir sesi peserta diminta mengisi kuesioner penilaian sebagai bentuk evaluasi kegiatan, hal ini dimaksudkan untuk memperoleh tanggapan atas kegiatan pengabdian oleh peserta dengan manfaat yang diperoleh. Adapun hasil rekapitulasi tanggapan peserta terhadap pelaksanaan kegiatan pengabdian sebagai berikut :

Tabel 1
Hasil Kuesioner Evaluasi Kegiatan Pengabdian Masyarakat

| Butir – Butir Penilaian | SS | S | RG | TS | STS |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----|---|----|----|-----|
| 1. Pelaksanaan Pengabdian masyarakat ini apa sudah <u>sesuai dengan tujuan</u> kegiatan itu sendiri. | 9 | 6 | 0 | 0 | 0 |
| 2. Program Pengabdian Masyarakat ini sudah <u>sesuai dengan kebutuhan</u> masyarakat objek yang dituju. | 8 | 6 | 1 | 0 | 0 |
| 3. Waktu pelaksanaan program pengabdian masyarakat ini relatif telah mencukupi sesuai kebutuhan. | 7 | 7 | 1 | 0 | 0 |
| 4. Dosen dan Mahasiswa Institut Teknologi dan Sains Nahdlatul Ulama bersikap ramah, cepat dan tanggap membantu selama kegiatan. | 8 | 7 | 0 | 0 | 0 |

| | | | | | |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------|------------|-----------------|----|----|
| 5 Masyarakat setempat menerima dan mengharapkan program pengabdian masyarakat Institut Teknologi dan Sains Nahdlatul Ulama saat ini dan masa yang akan datang. | 6 | 7 | 2 | 0 | 0 |
| Presentase Penilaian | 38 = 50, 67% | 33= 44% | 4= 5,33 % | 0% | 0% |

Sumber : Diolah Penulis 2023

Berdasarkan data diatas menunjukkan hasil respon persentase kuesioner kegiatan pengabdian masyarakat diketahui ada sebanyak 50,67% menyatakan sangat setuju, 44% menyatakan setuju, 5,33% menyatakan netral, dan 0% untuk tidak setuju serta 0% sangat tidak setuju. Hal ini mengindikasikan bahwa peserta pelatihan Pelatihan *Inventory Management and Selling System* (IMASS) dalam Meningkatkan Analisis Penjualan di UMKM Kota Pekalongan sangat merespon baik dengan adanya kegiatan tersebut yang dapat menambah pengetahuan serta pengalaman mereka.

Kesimpulan

Pelaksanaan pengabdian masyarakat yaitu Pelatihan *Inventory Management and Selling System* (IMASS) dalam Meningkatkan Analisis Penjualan di UMKM Kota Pekalongan. Kegiatan selama 1 hari, tanggal 28 Juli 2023 ini berjalan lancar dan mendapatkan respon positif serta antusias yang luar biasa dari peserta. Peserta mampu melaksanakan pelatihan serta dapat menggunakan data stok barang dan penjualan. Pelatihan stok barang dan data penjualan memiliki manfaat besar. Anda bisa mengelola persediaan dengan lebih efisien, mengikuti tren penjualan, dan mengambil keputusan yang tepat. Ini membantu mengurangi biaya penyimpanan, memaksimalkan peluang penjualan, dan merespons pasar lebih cepat. Dengan pelatihan ini, Anda dapat meningkatkan kesuksesan bisnis Anda.

Referensi

- Agus Dwi, Danis Imas, S. (2020). *SISTEM INFORMASI HARGA POKOK PROSES BAGI USAHA KECIL DAN MENENGAH DALAM MENINGKATKAN KUALITAS PROSES PRODUKSI*. <https://www.ptonline.com/articles/how-to-get-better-mfi-results>
- Chusminah, Chusminah, Ati Haryati, and Fera Nelfianti. 2019. "Efektivitas Pengelolaan Persediaan Barang Dengan Sistem Safety Stock Pada PT X Di Jakarta." *Jurnal Economic Resource* 2(1): 1–13.
- Hamise, Christiani Octovina, Alfian Julio Maharibe, and Jerry Sonny Lintong. 2020. "Desain Aplikasi Akuntansi Untuk Reseller Online Shop Berdasarkan SAK EMKM Berbasis VBA Macro Microsoft Excel (Studi Kasus Online Shop Roch Store Manado)." *Jurnal Bisnis dan Kewirausahaan* 16(1): 44–57.
- Herman, Yandi Suprpto, Hesniati, Muhammad Taufik, Dewi Khornida Marheni, Cing Mei, Grace Geovanni, Viviani, Firman Adiyasa, and Kendri Setiawan. 2021. "Perancangan Sistem Pencatatan Persediaan Berbasis Macro Visual Basic for Applications (VBA) Microsoft Excel Pada Toko Okindo Jaya." *Prosiding National Conference for Community Service Project (NaCosPro)* 3(1): 904–13.

<https://journal.uib.ac.id/index.php/nacospro/article/view/6033>.

- Lenawati, Mei, Dimas Setiawan, and Ridho Pamungkas. 2019. "Pelatihan Pembuat Dashboard Dan Laporan Untuk Perangkat Desa Menggunakan Microsoft Excel." ... *Seminar Nasional Hasil ...*: 407–11. <http://prosiding.unipma.ac.id/index.php/SNHP/article/viewFile/821/792>.
- Mn, A. M., Siahaan, A., & Lubis, M. S. (2022). Pengembangan Media Pembelajaran Pada Materi Sistem Persamaan Linear Tiga Variabel. *Jurnal Pendidikan Matematika*, 2(1), 38–45. <https://yana.web.id/index.php/relevan/article/view/383>
- Purbasari, R. C. (2020). Rancang Bangun Sistem Informasi Administrasi Penjualan Produk Hygiene Berbasis Web Pada Pt. Indocare Pacific. *Jurnal Sistem Informasi Dan Sains Teknologi*, 2(2), 1–6. <https://doi.org/10.31326/sistek.v2i2.666>
- Rochdi, N. (2009). Ulasan Konsep Pembangunan Manusia Yang di Kembangkan Oleh United Nations development programme. *ITU News*, 5, 22–23.
- Sari, J. P. (2018). Beserta Pengurusan Sertifikatnya Pada Cv . Sajasa Banjarmasin Berbasis Web. *Uniska*.
- Syah, A. Z., & Putra, G. M. (2022). Pelatihan Pengenalan Excel dalam Pengelolaan Data Administrasi Perkantoran di LKP Pelita Media. *Jurnal Mitra Pengabdian Farmasi*, 1(3), 89–94.